

Assigner l'opportunité

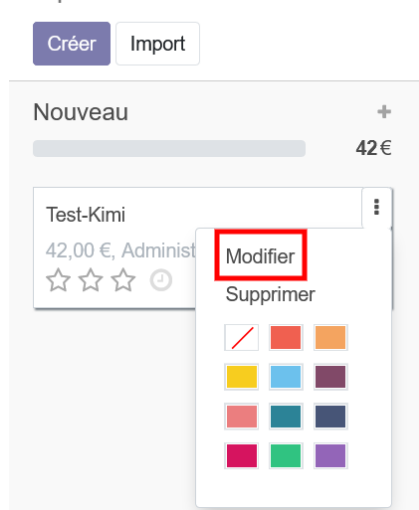
Il est important qu'une opportunité une fois créée (manuelle ou automatique) soit assignée.

Si l'opportunité a été créée via la [fiche contact](#) ou [la vue pipeline](#), l'opportunité est automatiquement assignée à celui qui la crée.

Si l'[opportunité a été créée automatiquement](#) (via un formulaire ou un mail), il faut lui assigner un vendeur.

Pour cela :

- Cliquez sur l'opportunité
- Cliquez sur "Modifier"



- Complétez le champ "Vendeur"

Test-Kimi

Reunion

Devis

Revenu espéré

42,00

€

à

10

%

Probabilité

Client

Administrator

Courriel

admin@example.com

Téléphone

456

Vendeur

Administrator

Équipe commerciale

Europe

Date de fermeture prévue

Priorité

☆☆☆

Étiquettes

Notes internes

Suivre

Revision #1
Created 14 March 2024 08:45:09 by Victor
Updated 14 March 2024 08:45:09 by Victor