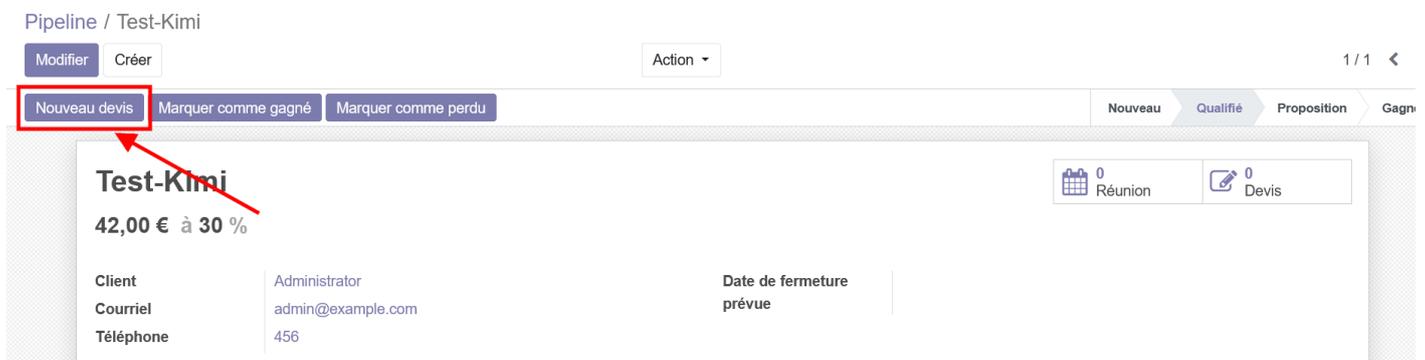


# Créer un devis depuis une opportunité

Il faut que le module *Opportunités vers devis* soit installé.

Pour cela :

- Allez sur une opportunité
- Cliquez sur le bouton "Nouveau devis"



The screenshot shows a CRM interface for an opportunity named 'Test-Kimi'. At the top, there are buttons for 'Modifier' and 'Créer', and an 'Action' dropdown menu. Below these, a navigation bar contains buttons for 'Nouveau devis', 'Marquer comme gagné', and 'Marquer comme perdu'. The 'Nouveau devis' button is highlighted with a red box and a red arrow. To the right of the navigation bar, there are tabs for 'Nouveau', 'Qualifié', 'Proposition', and 'Gagné'. Below the navigation bar, the opportunity card displays the name 'Test-Kimi', the value '42,00 € à 30 %', and contact information for the client: 'Client: Administrator', 'Courriel: admin@example.com', and 'Téléphone: 456'. On the right side of the card, there are two summary boxes: 'Réunion' with a count of 0 and 'Devis' with a count of 0. The 'Date de fermeture prévue' field is also visible.

La création de devis est détaillée dans l'application Ventes, lien [ici](#).

Revision #1

Created 14 March 2024 08:45:09 by Victor

Updated 14 March 2024 08:45:09 by Victor