

# Assigner l'opportunité

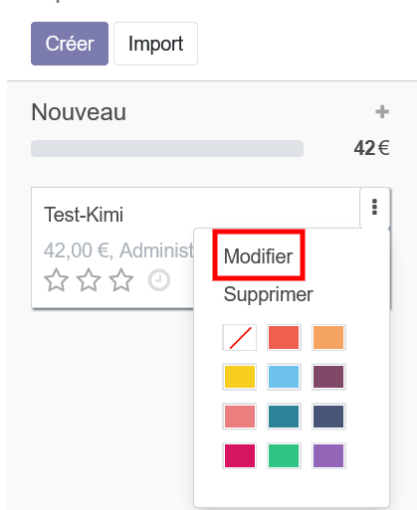
Il est important qu'une opportunité une fois créée (manuelle ou automatique) soit assignée.

Si l'opportunité a été créée via la [fiche contact](#) ou [la vue pipeline](#), l'opportunité est automatiquement assignée à celui qui la crée.

Si l'[opportunité a été créée automatiquement](#) (via un formulaire ou un mail), il faut lui assigner un vendeur.

Pour cela :

- Cliquez sur l'opportunité
- Cliquez sur "Modifier"



- Complétez le champ "Vendeur"

## Test-Kimi

Reunion

Devis

Revenu espéré

42,00

€

à

Probabilité

10

%

Client

Administrator

Date de fermeture  
prévue

Courriel

admin@example.com

Téléphone

456

Vendeur

Administrator

Priorité  
Étiquettes

☆☆☆

Équipe commerciale

Europe

Notes internes

Suivre

Revision #2

Created 2 March 2021 11:40:28 by Admin

Updated 2 March 2021 16:03:18 by Admin