

# Assigner l'opportunité

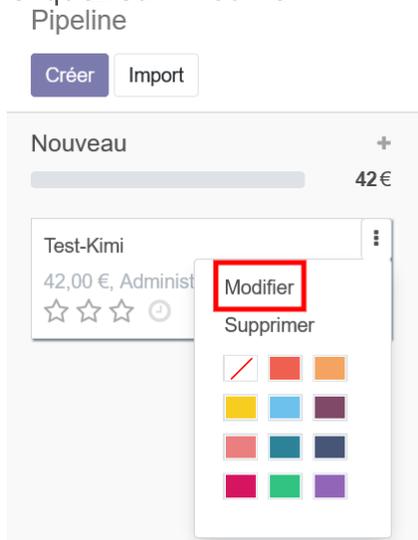
Il est important qu'une opportunité une fois créée (manuelle ou automatique) soit assignée.

Si l'opportunité a été créée via la [fiche contact](#) ou [la vue pipeline](#), l'opportunité est automatiquement assignée à celui qui la crée.

Si l'[opportunité a été créée automatiquement](#) (via un formulaire ou un mail), il faut lui assigner un vendeur.

Pour cela :

- Cliquez sur l'opportunité
- Cliquez sur "Modifier"



- Complétez le champ "Vendeur"

## Test-Kimi

Revenu espéré 42,00 € à Probabilité 10 %

Client	Administrator	Date de fermeture prévue	
Courriel	admin@example.com		
Téléphone	456		
<b>Vendeur</b>	Administrator	Priorité	☆☆☆
Équipe commerciale	Europe	Étiquettes	

Notes internes Suivre

Revision #2

Created 2 March 2021 11:40:28 by Admin

Updated 2 March 2021 16:03:18 by Admin