

# Créer un devis depuis une opportunité

Il faut que le module *Opportunités vers devis* soit installé.

Pour cela :

- Allez sur une opportunité
- Cliquez sur le bouton “Nouveau devis”

The screenshot shows a CRM interface for a pipeline named 'Test-Kimi'. At the top, there are buttons for 'Modifier' and 'Créer', and an 'Action' dropdown menu. Below these, a row of buttons includes 'Nouveau devis' (highlighted with a red box and an arrow), 'Marquer comme gagné', and 'Marquer comme perdu'. To the right, a progress bar shows stages: 'Nouveau' (active), 'Qualifié', 'Proposition', and 'Gagné'. Below the buttons, a card for 'Test-Kimi' displays '42,00 € à 30 %'. To the right of the card, there are two boxes: 'Réunion' with a calendar icon and 'Devis' with a document icon, both showing a count of 0. Below the card, there is a table with client information:

Client	Administrator	Date de fermeture prévue
Courriel	admin@example.com	
Téléphone	456	

La création de devis est détaillée dans l'application Ventes, lien [ici](#).

Revision #7

Created 2 March 2021 11:57:43 by Admin

Updated 29 April 2021 10:07:30